

# LIQUIDITY OFFENSIVE ANGEBOTSPROZESS



## Prozessoptimierung & GenAI-Integration



20 % schnellere Angebote durch  
schlanke Abläufe & KI-Assistenten



5 % höhere Abschlussquote

MEHR EFFIZIENZ, WENIGER AUFWAND  
– SOFORTIGER CASHFLOW-EFFEKT

## PROBLEM

### VERZÖGERTE ANGEBOTE BLOCKIEREN CASHFLOW

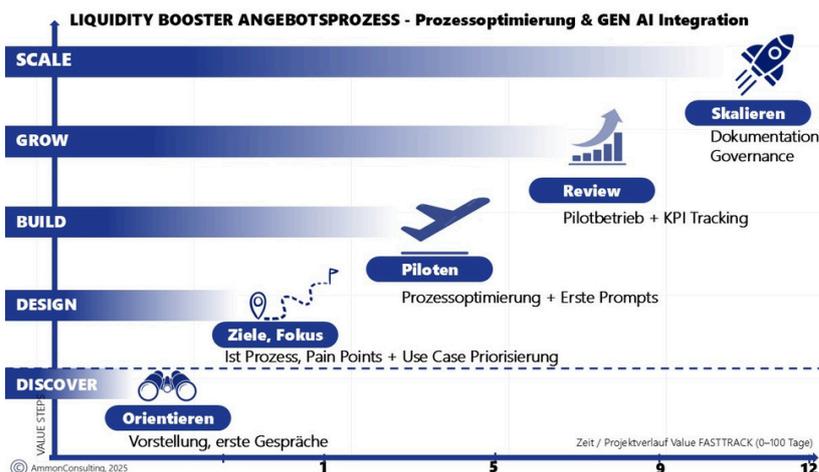
- Unklare ROI-Argumente  
→ CFO braucht bis zu 4 Wochen für Freigabe (5 T€ Working Capital blockiert)
- Manuelle Kalkulation in 3 Excel-Dateien  
→ 2 Tage Mehraufwand pro Angebot (10 T€ potenzieller Fehler)
- Keine Bausteine zu den wiederkehrenden Informationen  
→ Kunde fragt 5× nach Details → Vertrieb bindet wertvolle Zeit

## LÖSUNG

### SCHLANKE PROZESSE + KI-ASSISTENZ = FRÜHZEITIGE LIQUIDITÄT

- **-20 % Angebotsdauer**  
(3 statt 4 Tage → 7 T€ früherer Zahlungseingang)
- **+ 5 % Abschlussquote**  
(+ 10 T€ Umsatz/Monat)
- **Automatisierte ROI-Texte & Templates**  
(ROI-Text in 15 Min statt 2 h, Paketvorlagen in 20 Min)

### UNSER VALUE FASTTRACK FÜR DIE ANGEBOTSOPTIMIERUNG



## 4 SCHRITTE ZUM LIQUIDITÄTS-BOOST



Beispielvorgehen

### 1 DISCOVER & DESIGN (Woche 1)

- Ist-Prozess-Mapping (Angebotschritte, Dauer, Tools)
- Pain Points identifizieren (Templates, Kalkulation, Freigaben)
- Use Case definieren („ROI-Text + Templates + Follow-up“)

### 2. BUILD (Wochen 2-5)

- Schlanke Templates & Workflows (Word-Paket-Templates, Excel-Kalkulation mit ROI-Feldern)
- GenAI-Prompts entwickeln & testen:
  - ROI-Prompt
  - Paket-Prompt
  - Follow-up-Prompt
- Prototyp-Review (Mock-Angebote → Feedback)

### 3. GROW

#### (Pilotbetrieb, REVIEW Wochen 6-9)

- Pilot-Mock-Angebote mit echten Daten (ROI-Text, Paket, Follow-up)
- Teil-KPI-Tracking:
  - Angebotsdauer (3 Tage Ziel)
  - ROI-Textzeit (≤ 15 Min)
  - Paket-Erstellung (≤ 20 Min)
  - Follow-up-Zeit (≤ 3 Min)
- Iteratives Feintuning (Prompts, Daten, Templates)

### 4. SCALE (Wochen 10-12)

- Erfolgsdokumentation (One-Pager „KI-Erfolg Angebot X“ mit Vorher/Nachher-KPIs)
- Schlanke Governance-Regeln (Datenrichtlinie, Prompt-Log)
- Folge-Use Case „Follow-up-Automatisierung“

# PRAXISBEISPIEL TESTTECH GMBH



## Modulare Testsysteme im Mittelstand

### Ausgangslage

Ein mittelständischer Testsystem-Anbieter litt unter langen Angebotszyklen von 8-12 Tagen, weil:

- ROI-Argumente unvollständig formuliert (ROI-Analyse fehlte)
- Kalkulation manuell in 3 Excel-Dateien
- Lösungsaufbau für individuelle Systeme bislang 5 Arbeitstage
- Follow-up unstrukturiert war (manuelle E-Mails, Verzögerungen)

Das führte zu verzögerten Freigaben, hohen Nachverhandlungen und gebundenem Working Capital.



### So haben wir die fünf wichtigsten Liquiditätsbooster umgesetzt:

- Verhandlung & Vertragsabschluss: Schnelle Freigabe durch klar definierte Meilensteinzahlungen.
- Detaillierte Kalkulation & ROI-Analyse: Einheitliches Excel-Template + KI-Prompt verschlanken ROI-Texte (- 88 %).
- Konfigurierbare Lösungsbausteine: Individuelle Systeme in 2 Arbeitstagen statt früher 5 Arbeitstage.
- Pilotbetrieb & Teil-KPI-Tracking: Echtzeit-Monitoring der Teilzeiten (Angebotszeit, ROI, Lösungserstellung, Follow-up).
- Follow-up & Nachverfolgung: Automatisierte Erinnerungen (3 Min statt 10 Min) erhöhen Kundenreaktionen (+ 10 %).

### Das Ergebnis nach 12 Monaten

- 38 % Angebotsdauer
- 88 % ROI-Textzeit
- 60 % Lösungserstellungszeit
- 50 % Nachverhandlungen
- 20 % Zielkundenkontakte
- + 5 % Abschlussrate
- 100 T€ Working-Capital-Boost/Quartal

### Wir haben in 4 Monaten nach VALUE FASTTRACK eingeführt:

#### DISCOVER & DESIGN

- Meilenstein-Zahlungen definiert (30 % Auftrag, 40 % Inbetriebnahme)
- ROI-Prompt entwickelt und getestet („Erstelle ROI-Text für Modul X“)
- Einheitliches Excel-Kalkulations-Template eingeführt (Material, Engineering, 10 % Puffer)
- Lösungsbausteine entwickelt

#### BUILD

- Mock-Angebote mit echten Daten erzeugt:
  - ROI-Text in 15 Min statt 120 Min
  - Lösungserstellung in 2 Tagen anstatt 5 Tagen
  - Kalkulation in 30 Min statt 2 Tage
- Follow-up-Prompt getestet („Erinnerung 3 Tage nach Versand“) → E-Mail in 3 Min statt 10 Min
- Teil-KPI-Tracking etabliert: Angebotsdauer (Ziel 4 Tage), ROI-Textzeit ( $\leq 15$  Min), Lösungserstellung ( $\leq 2$  Tage), Follow-up ( $\leq 3$  Min)

#### GROW

- Prompts und Templates optimiert anhand der Pilot-Daten (Controller validierte)
- Vertragstexte finalisiert und Freigabeprozesse beschleunigt
- Mock-Angebote erneut erstellt: Angebotsdauer  $\emptyset$  4 Tage, ROI-Text  $\leq 15$  Min, Lösungserstellung  $\leq 2$  Tage, Follow-up  $\leq 3$  Min

#### SCALE

- One-Pager „Vorgehen Angebot Offering XY neu“ erstellt (Vorher/Nachher-KPIs)
- Schlanke Governance-Regeln: Ein-Seiten-Datenrichtlinie, Prompt-Log im Excel
- Follow-up-Automatisierung live ausgerollt → E-Mail in 3 Min, + 10 % Kundenreaktionen



Gaby Ammon

## UNSER ANGEBOT:

### ANGEBOTSOPTIMIERUNG NACH VALUE FASTTRACK FÜR IHREN LIQUIDITÄTSBOOST

- **ROI-Texte in 15 Min statt 2 h**  
→ Sofortige CFO-Transparenz, 7 T€ Cashflow/Woche
- **Konfigurierbare Lösungsbausteine in 2 Tagen**  
→ 60 % schneller als zuvor, individuelle Systeme sofort kalkulierbar
- **Pilotbetrieb & KPI-Tracking**  
→ - 38 % Angebotsdauer, + 5 % Abschlussquote, Break-even < 1,5 Monate
- **Minimaler IT-Footprint**  
→ ChatGPT Business + Excel + Word, DSGVO-konform, keine Integrationen



IN 12 WOCHEN ZUM ERSTEN LIQUIDITÄTS-BOOST:

1 WOCHEN DESIGN → 4 WOCHEN BUILD → 4 WOCHEN GROW (PILOT) → 3 WOCHEN SCALE

## JETZT LIQUIDITÄTS-QUICK-CHECK (45 Min) SICHERN!

- Kostenfrei & unverbindlich → Ermittlung Ihres Working-Capital- Potenzials
- Sofortige Handlungsempfehlungen
- Kontakt:  
gaby@ammonconsulting.de  
Tel. +49 151 611 44 823

**Kontakt & Vernetzung:**  
Dipl.-Kfm. Gaby Ammon  
Geschäftsführerin

[linkedin.com/in/gabyammon](https://www.linkedin.com/in/gabyammon)  
[gaby@ammonconsulting.de](mailto:gaby@ammonconsulting.de)  
AmmonConsulting GmbH  
[www.ammonconsulting.eu](http://www.ammonconsulting.eu)  
85622 Feldkirchen